

I. NETWORKING

2 ECTS

1ª Parte de Networking: NETWORKING

JUSTIFICACIÓN Y OBJETIVOS

JUSTIFICACIÓN

Cada vez queda menos duda de que las personas que más éxito tienen, personal y profesionalmente, son las que más aportan a los demás. Nuestro éxito depende en gran medida de la forma de relacionarnos con los demás y del valor que nos conceden nuestros contactos.

Precisamente es por esto que la práctica del networking está adquiriendo la valoración de imprescindible y por esto cada vez es más importante dedicar tiempo, esfuerzo y estrategia en su planificación y práctica.

OBJETIVOS

1. Sensibilizar sobre el valor y los beneficios de la práctica del networking
2. Conocer las fases más importantes de esta práctica
3. Transmitir las claves para el inicio y mantenimiento de nuestra network

PROGRAMA

SESIÓN 1

1. HISTORIA Y BENEFICIOS DE LA PRÁCTICA DEL NETWORKING

- Networking: colaboración y beneficio mutuo.
- Hitos principales en el desarrollo del Networking a lo largo de la historia.
- El paso de seis a dos grados de conexión.
- Networking “más allá de la tecnología”.
- Los conectores: estudio del perfil y habilidades en su estrategia.

N.T.: NETWORKING

SESIÓN 2

2. FASES Y BARRERAS PERSONALES ANTE LA PRÁCTICA DEL NETWORKING

- Networking: Actitud y Hábito.
- Claves para el inicio y mantenimiento de nuestra red.
- Reflexión sobre las principales barreras personales que dificultan la práctica.
- La gestión de las barreras.

